



NEU: PRAXISWORKSHOP

VERKAUF VON NAHRUNGSERGÄNZUNGSMITTELN





Potenziale nutzen!

Erfolgreich im Verkauf von Nahrungsergänzungen!

Nahrungsergänzungsmittel gehören zu der Gruppe der Lebensmittel und unterliegen dem Lebensmittelgesetz. 35 Prozent der Bundesbürger kaufen Nahrungsergänzungsmittel. Dadurch ist in Deutschland ein Markt mit einem Umsatz von über einer Milliarde Euro* entstanden – ein riesiger Markt, der vor allem auch Fitness- und Gesundheitseinrichtungen enormes Potenzial bietet. Fitnessstudiobetreiber machen jedoch oft die Erfahrung, dass ihre Kunden nur ganz wenige Produkte konsumieren oder meistens sogar ohne jeglichen Konsum von Nahrungsergänzungen das Studio verlassen.

Gefragt sind qualifizierte Ansprechpartner, die individuelle Bedarfsanalysen für ihre Kunden durchführen, abschlussorientiert beraten und dadurch den Umsatz von Nahrungsergänzungsmitteln deutlich steigern.

Der Workshop ist die ideale Qualifikation, um

- Ihre Kunden professionell und sicher zu Nahrungsergänzungsmitteln zu beraten.
- Nahrungsergänzungsmittel an unterschiedliche Zielgruppen zu verkaufen.
- Ihren Umsatz mit dem Verkauf von Nahrungsergänzungsmitteln zu steigern.

Als Teilnehmer im Praxisworkshop lernen Sie, wie Sie Kunden mit einer professionellen Beratung zu Nahrungsergänzungsmitteln begeistern und diese ihre Ziele dadurch viel schneller erreichen.

Das bedeutet für Sie:

Mehr zufriedene Kunden, eine höhere Beratungsqualität und mehr Umsatz!

*lt. Bundeszentrum für Ernährung, Stand: 25.01.2017



Ihre Vorteile

Jetzt Experte werden!

Mehr Rechtssicherheit

Sie lernen die Health-Claim-Verordnung (HCVO) und damit die rechtlichen Grundlagen der Lebensmittelwerbung kennen, sodass es Ihnen leicht fällt, erlaubte von unerlaubter Werbung zu unterscheiden.

Mehr zufriedene Kunden

Mit individueller Bedarfsanalyse sind Sie in der Lage, für jeden Ihrer Kunden eine optimale Empfehlung auszusprechen – angepasst auf das jeweilige persönliche Ziel des Kunden.

Mehr Beratungsqualität

Anhand alltagsnaher Praxisbeispiele trainieren Sie, wie Sie individuelle Beratungsgespräche für unterschiedliche Zielgruppen sicher und souverän zum Abschluss führen.

Mehr Umsatz

Sie lernen, Ihr neues Wissen in immer mehr Beratungsgesprächen gewinnbringend zu nutzen und dadurch die Basis zu schaffen, den Umsatz Ihres Unternehmens kräftig anzukurbeln.

„Verkauf von Nahrungsergänzungsmitteln“ – auf einen Blick

Abschluss	Teilnehmerzertifikat
Dauer	1 Tag Präsenzphase
Gebühr	249,00 EUR inkl. USt. (209,24 EUR netto)
Prüfung	keine
Vorbildung	Die BSA-Qualifikation Ernährungstrainer/in-B-Lizenz oder eine vergleichbare Vorbildung wird vorausgesetzt.

Alle Workshoptermine und weitere Infos unter: bsa-akademie.de/nahrungsergaenzung-verkauf



BSA-Akademie – Ihr Bildungspartner

Die BSA-Akademie wurde 1983 mit dem Ziel gegründet, die Akzeptanz und Anerkennung der Fitness- und Gesundheitsbranche zu fördern. Sie ist mit über 180.000 Teilnehmern und mehr als 70 Lehrgängen an bundesweiten Lehrgangszentren, die nachfrageorientiert eingerichtet werden, einer der führenden Bildungsanbieter im Zukunftsmarkt Prävention, Fitness und Gesundheit.

Das Beratungsteam und das Service-Center der BSA-Akademie unterstützen Sie gerne von der Auswahl Ihrer individuellen Qualifikation über die Organisation bis hin zu Fördermöglichkeiten.

Für eine persönliche Beratung:
BSA-Beratungsteam
Tel.: +49 681 6855 0
E-Mail an: info@bsa-akademie.de

Bei Fragen zu Finanzierungs- und Fördermöglichkeiten:
BSA-Service-Center
Tel.: +49 681 6855 143
E-Mail an: info@bsa-akademie.de

Infomaterial anfordern
Fordern Sie kostenfrei und unverbindlich das Bildungsprogramm der BSA-Akademie an:

Tel.: +49 681 6855 0
oder unter www.bsa-akademie.de

